

INSPIRATIVNE TEHNOLOGIJE

Agencija New Era - mind without limits

Savremene Metode Prodaje

AGENCIJA NEW ERA - MIND WITHOUT LIMITS

Savremene Metode Prodaje

© Agencija "New Era" – mind without limits
Naselje Tivol 1/4, Ruma 22400
Tel: 061 25 75 752 • Email: info@newera.co.rs
www.newera.co.rs

Sadržaj

DEO 1 - Fantastične metode savremene prodaje	1
Evo u čemu je tajna	1
Stanite i razmislite	2
Zamislite iskustvo koje vam se stavlja na dlan	2
Sve ovo može biti vaše	2
Morate prisustvovati da biste se uverili	3
DEO 2 - Sadržaj kursa	4
1. Ubeđivanje i uticanje kao prodajne veštine	4
2. Konverzaciona hipnoza u svakodnevnoj upotrebi	5
3. NLP kao popularna nauka	5
4. Snaga vaše poruke	6
5. Rad na drugima zahteva rad na sebi	6
DEO 3 - Organizacija kursa	7
Osnovne karakteristike	7
Trajanje 20 sati	7
Tempo 5-8 dana	7
Aktivnosti na kursu	8
Literatura	8
Nakon kursa	8





Fantastične metode savremene prodaje


Čitajući nastavak ovog dokumenta bićete iznenađeni činjenicom da vam je prilika da uvećate svoju prodaju i svoj profit umalo izmakla!

Zamislite potpuno nepoznatu osobu, na izgled "tešku" i nezainteresovanu koja se nakon svega nekoliko razmenjenih rečenica primetno transformiše u "idealnog" kupca! Kako je to moguće? Upravo primenom konverzionih i drugih socioloških tehnika kojima se služe vodeći prodavci, pregovarači, sveštenici, najbolji advokati, ili harizmatični političari. Oni su najbolji upravo zato što su naučili da se služe savremenim metodama "ubeđivanja". Razmislite o ovome!

NAGLAŠAVAMO

 Ekskluzivne informacije

 Zastrašujuće moćno

 Jednostavno i razumljivo

 Naučno dokazano

Ovo su strahovito efikasne tehnike i zato su ih oni ljubomorno čuvali kao najveću tajnu svog posla. Sigurno razmišljate kako bi bilo izuzetno korisno da ih i sami savladate i naučite. Jer dok vaša konkurencija spava potpuno nesvesna oružja koje će se naći u vašim rukama, vi ćete ih za tren oka ostaviti kilometrima iza sebe! Moćno, zar ne?

Evo u čemu je tajna

Savremena nauka je tehnike koje ćete čuti podelila u više grana ili disciplina: NLP, konverzionu hipnozu, socijalni inženjering itd. Istina je da se sve one prepliću međusobno, a svoj koren zasnivaju na znanju o tome kako ljudski mozak funkcioniše.

Pravilna kombinacija ovih tehnika omogućava poznavaoцу da značajno uveća prodaju i zato je njihovo poznavanje neminovnost u savremenom društvu. Slične knjige i kursevi pokrivaju samo pojedine oblasti skrivene hipnoze i pretrpani su teorijom zbog čega je gotovo nemoguće izvući prave zaključke i korisne, primenljive informacije. I upravo zbog toga je ovaj kurs idealno rešenje za vas, zato što zalazi u suštinu problematike i otkriva konkretne tajne ove najmladje naučne discipline.

Stanite i razmislite



Želite li da izazovete dubok, iskren osećaj povezanosti kod vašeg kupca? Želite li da ga oraspoložite toliko da se uvek oseća euforično i opuštено u vašem prisustvu, željan akcije, željan da kupi? Želite li da vam bezrezervno veruje i da vam se uvek vraća?

Onda je ovaj kurs pravi izbor za vas!

Zamislite iskustvo koje vam se stavlja na dlan

Više nije potrebno da pročitate gomilu knjiga i odslušate bezbroj seminara kako biste u moru informacija pronašli one koje čine suštinu ovih veština. Iskoristite našu ponudu i za veoma kratko vreme savladajte ono za šta su ljudi trošili godine svojih života. Nakon što odslušaју ovaj kurs, njihovi polaznici:

- nauče kako da uz malo vežbe neprimetno utiču na raspoloženje i odluke svojih kupaca
- uvežbaju tehnike ubeđivanja zahvaljujući kojima kupac sam donosi odluke koje idu u njihovu korist
- nauče kako da postavljaju pitanja na koja odgovor može da bude samo onaj koji njima odgovara
- saznaju kako da slome otpor i povećaju entuzijazam kod svojih kupaca
- nauče kako da sastave pisma (e-mailove) i poruke koja će imati strahovit hipnotički sadržaj

Sve ovo može biti vaše

I ne samo to! Pored toga što ćete naučiti fenomenalne metode verbalne i neverbalne sugestije, otići ćete i korak dalje, zato što vam ovaj kurs dodatno omogućava:

- da povećate svoje samopouzdanje i dobijete ono što želite
- da shvatite strukturu podsvesnih opravdanja koja vas sputavaju u tome da naćinite prvi korak ka uspehu
- da otkrijete unutrašnju snagu za koju verovatno niste ni znali da postoji
- da pretvorite sebe u pravi "detektor laži" i više nikada ne budete obmanjeni

**Ovo su za prodaju
tehnike 21. veka,
baš kao što je i rad
na računaru osnovna
pismenost ovoga
veka!**

Ne dozvolite sebi da upadnete u zamku popularnih zabluda kada je hipnoza u pitanju. Leći na krevet, zatvoriti oči i slušati hipnotizera kako govori "opusti se" jeste samo jedan vid hipnoze, koja se koristi u medicinskoj praksi. Savremeni čovek više puta dnevno "ulazi" u hipnotički trans: dok razmišlja, vozi, čita knjigu ili gleda film. Upravo je ovo prava istina koja se krije iza tajne, odnosno mita zvanog hipnoza.

Morate prisustvovati da biste se uverili

Moje ime je Marijo Kržić i ove tehnike primenjujem u prodaji punih petnaest godina. U početku su to bile veštine koje sam samostalno razvijao proučavajući ljude, kako reaguju i kako razmišljaju u pojedinim situacijama. Ubrzo zatim došao sam do saznanja o prikrivenoj hipnozi i njenoj primeni u svakodnevnom životu. Gomile pročitanih knjiga, primena novih znanja u praksi, kao i iskustva drugih doveli su do ličnih usavršavanja tehnika koje su postale sastavni deo mog života. Tako je i nastao ovaj kurs. Tako je i nastala ova agencija.



Zato što smatramo da postoje znanja koja ne bi smela da budu privilegija pojedinaca i zato što želimo da i Vi budete majstor ovih veština

Napomena

Pozovite i saznajte kako možemo da organizujemo kurs za vas i vaše ljude, jer nakon njega Vi ćete unaprediti i povećati svoju prodaju, Vi ćete učiniti vaše kupce zadovoljnim povratnicima. Ako oklevate, samo gubite. Sva istraživanja i testiranja su besplatno urađena za vas i uspeh vam je garantovan nakon što prvi put primenite tehnike koje ćete naučiti već na prvom času. Drastično uvećajte svoju prodaju, samo zato što ste vi polaznik ovog kursa.



Sadržaj kursa

Uspješan biznis zahteva fenomenalna znanja, zar ne?

Kada god se susretnemo sa novom temom, ili novim znanjem koje želimo da savladamo, vrlo često nismo sigurni odakle početi. Gomile knjiga, gomile informacija, različite teorije, različita shvatanja, pa onda istorija, pa činjenice, pa formule, zaključci, teze, hipoteze, teoreme... Ružičasti slonovi i leteće bundeve! Dođite na naš kurs, odmah! Jer upravo zbog gore navedenih iskustava mnogi ne veruju da naš kurs nudi samo konkretne činjenice i to bez mnogo teoretisanja i okolišanja. Ali ukoliko Vi odlučite da nam verujete, pokazaćemo vam to već na prvom času, zato što će vaša prodaja skočiti već nakon tih nekoliko moćnih tehnika koje ćemo vas naučiti i znamo da ćete onda oduševljeno prepričavati prijateljima vaša nova iskustva.

Pred vama je opis onoga što će sačinjavati vaša nova znanja, ekskluzivna privilegija samo zato što slušate naš kurs.

1. Ubeđivanje i uticanje kao prodajne veštine

Iako je ubeđivanje jedna od najstarijih formi međuljudskih odnosa, ono se nije mnogo menjalo kroz eone. Razlika je danas samo u tome što su reč i misao postali ravnopravni najstarijim metodama. Saznaćete da je ubeđivanje svuda oko vas, a da je upotreba veština koje učite na našem kursu nešto sasvim normalno i sveprisutno.

Naučićemo vas na koji način možete uticati na nekog, od njegovog okruženja, pa do samog identiteta. Kako uticati na odluke, emocije, razmišljanje. Ali nemojte nas pogrešno razumeti, mi ne tvrdimo da ćete vi bilo koga ubediti u bilo šta. Metode koje učite kod nas služe da:

- klijenta koji bi da kupi proizvod, ali bi rado još obišao konkurenciju, ubedite da odmah kupi kod vas
- klijentu koji bi da kupi proizvod, ali još uvek ima različite sumnje, promenite stavove i time ga ubedite da kupi
- klijentu koji bi da kupi, ali je nesiguran, ili se nerado odlučuje na taj korak, podignite entuzijazam i pozitivno promenite emotivno stanje
- klijentu koji bi da kupi, a koji ne zna koji je proizvod odgovarajući, kreirate ideju kojom će sam doći do rešenja i zadovoljan vas napustiti

2. Konverzaciona hipnoza u svakodnevnoj upotrebi

Zahvaljujući filmovima i njihovim senzacionalističkim efektima, hipnozu mnogi posmatraju kao fenomen kod se plaše, ili ih pak fascinira. Istina je nešto sasvim drugo, jer svako od nas u toku dana ulazi u različite stadijume hipnoze. Ovo je fantastična, a nepoznata činjenica i sigurni smo da vi shvatate potencijal koji se krije iza ove istine, zato što na našem kursu vi učite:

- šta su to različite metode za slanje sugestije (verbalne, neverbalne, intraverbalne i ekstraverbalne)
- kako se stiče "hipnotičko" poverenje, zbog kojeg potpuni stranac vrlo brzo počinje da vam veruje
- kako vašem kupcu da pokrenete maštu i stvorite "žive slike" kojima mu povećavate entuzijazam i želju da kupi
- kako možete delovati na vašeg kupca da zaboravi na konkurentske proizvode, niže cene itd.
- kako da zagarantujete da vaš kupac upamti informacije koje smatrate bitnim
- kako da vašeg kupca "izmestite" kroz vreme i prostor
- koje su to reči i modeli koji bude pažnju, sugerišu, logički povezuju, komanduju, bude neodoljivost. itd.
- koliko je bitan način na koji se nešto izgovara i kako razvijati ovu veštinu
- kako koristiti lingvističke veze, fragmente rečenica, formalnu indukciju itd.
- "toksične" reči i fraze koje morate izbegavati, jer njima smanjujete šanse za prodaju

3. NLP kao popularna nauka

Kao deo jedinstvene i sveukupne priče o "prikrivenoj" hipnozi, NLP, ili Neuro Lingvističko Programiranje nas uči prepoznavanju šablona na taj način što se ne bavi opravdanjima i sadržajima (zašto i šta radimo) već samom formom (kako smo to konstruisali), ili drugim rečima: ne zanima nas "šta je", već "gde je" sadržaj. NLP je tema zbog koje su polaznici naših kurseva izuzetno ožbuđeni, a evo i zašto! Zato što je NLP i te kako koristan u svakodnevnom životu, a ne samo u prodaji, za otkrivanje unutrašnjih talenata, za kreativnost, kao motivator za oslobađanje stresa itd. Morate čuti i isprobati da biste verovali! Ove tehnike ćete koristiti za lično usavršavanje! Naučićete:

- Kako izgleda, ili šta je "mapa uma", odnosno kako um obrađuje informacije
- Šta su to osnovni modaliteti i kako ih prepoznati
- Kakva je svrha prepoznavanja i zbog čega je bitno korišćenje odgovarajućeg modeliteta

- Šta su to podsvesne veze (raport) i na koji način se stiče podsvesno poverenje
- Šta je to "instant" raport i kako se postiže
- Kako se "usidravaju" emocije i zbog čega je to bitno
- Šta su to modeli uticaja, na primeru Delta modela

4. Snaga vaše poruke

Sve o čemu ste do sada pročitali, kao što smo već rekli, ne služi da biste ubedili bilo koga u bilo šta. Ali verujem da već sada shvatate kako ćete koristeći ove tehnike mnogostruko uvećati šansu da prodate! Pored navedenog mi ćemo vas naučiti:

- Jezičkim šablonima zbog kojih od vas mora da se kupi
- Pseudo-logičkim šablonima uzroka i posledice
- Umetnosti vođenja i navođenja (pacing i leading)
- Umetnosti hipnotičkog pisanja
- "Zakonima" i osnovnim principima bez kojeg nema uticanja

5. Rad na drugima zahteva rad na sebi

Jasno vam je da cela ova priča zahteva da ste apsolutno sigurni u sebe, svoje mogućnosti i sposobnosti da savladate tehnike koje ćemo vas naučiti. Potpuno svesni činjenice da na tržištu postoji široka, pomalo haotična i zbunjujuća ponuda raznih kurseva, knjiga i čak DVD-a na ovu temu... Uvereni smo da će vas obradovati činjenica da smo mi za vas izabrali ono za šta znamo da će vam najviše i najbrže koristiti! U ostalom, evo šta ćete kod nas da naučite:

- Očigledan i jednostavan način za stvaranje autosugestivnih poruka
- Lak način za transformaciju negativnih misli u pozitivnu akciju
- Par osnovnih koraka koji će vam pomoći da potpuno ovladate sobom
- Značaj imaginacije i stvaranja vizija o budućnosti
- Značaj razgovora sa samim sobom
- Strukturu podsvesnih opravdanja, njihovu prirodu, razlog nastajanja i načine kako da se sa njima izborimo
- Načine za prepoznavanje obmane i laži: govor tela i druge generalne pokazatelje obmane
- Tehnike da sebe pretvorite u pravi "ljudski" detektor laži

Organizacija kursa


Nemojte da ne iskoristite šansu! Zamislite prednosti koje vam se nude!


Savremeno doba zahteva savremeni pristup edukaciji. Zbog toga naše kurseve krasi preciznost, aktuelnost, zanimljivost, atraktivnost, uzbuđenje, entuzijazam i pre svega krajnji uspeh polaznika u primeni tehnika koje ćete i vi naučiti. Veće može da znači manje, kao što i manje može biti veće. Dođite na kurs i uverite se.

KARAKTERISTIKE

 Efikasnost

 Fleksibilnost

 Jedinstvenost

 Atraktivnost

Apsolutno smo prilagođeni vama i vašem vremenu.

Naravno, postoji i nešto što se zove preporuka, jer ništa, ma koliko jednostavno izgledalo, ne može da se savlada odmah i trenutno. Naš savet je da provedete barem nedelju praktično primenjujući ove predivne tehnike između dva predavanja, jer vi ćete ih kod nas naučiti da biste ih primenjivali.

Osnovne karakteristike

Trajanje 20 sati



Kurs idealno traje dvadeset sati. Zašto idealno, a ne tačno? Zbog toga što smo fleksibilni. Svaki termin kada se susretnemo ima svoj plan i program, ali pitanja koja možete postavljati, vežbe i dodatne informacije mogu biti posebno interesantni i zanimljivi. Zato, ukoliko nam prostor i mogućnosti to dozvoljavaju, rado ćemo nastaviti diskusiju i nakon predviđenog vremena za predavanje.

Tempo 5-8 dana



Naša preporuka je da kurs bude organizovan u 8 nedeljnih termina u trajanju od po dva i po sata. U zavisnosti od edukativnog centra kurs može biti organizovan i u pet termina od po 4 sata. Predavanja se održavaju jednom nedeljno, ali u izuzetnim situacijama, ili po vašem zahtevu mogu se organizovati i dva puta nedeljno. Povremeno, u toku letnje sezone, organizuju se i petodnevne, Boot-Camp varijante kursa

Raspitajte se u edukativnom centru koji vas je kontaktirao o raspoloživosti ovih kurseva!

Aktivnosti na kursu



Ne baš dizanje tegova, ali sve što je potrebno da ojača vaše mentalne mišiće biće vam na raspolaganju. Do sada ste razumeli da naše kurseve krase dosta toga jedinstvenog. Reći ćemo vam još jednu činjenicu: sve što čujete na kursu naučno je potvrđeno i to će vam jasno biti predloženo. Nema misterije niti trikova! Naravno, pored predavanja očekujte gomilu primera, vežbi, praktičnih situacija iz svakodnevnog života, "budimo u ulozi" igara i preporuka za post-nastavne aktivnosti.

Literatura



Ne postoji knjiga koju bismo vam preporučili kao prateći materijal za kurs, zato što ni jedna knjiga na tržištu ne nudi ovako sveobuhvatno i konkretno koncipirano učenje. Ali to ne znači da ćemo vas ostaviti praznih ruku! Nakon svakog termina sledeju vam prateća dokumenta, kao praktični podsetnik onog što ste naučili na kursu i sa slajdovima koji su vam bili prezentovani kao praktičnim vizuelnim podsetnikom za teme koje učite na našim predavanjima.

Nakon kursa



Ostajemo u kontaktu! Besplatne konsultacije su vam zagarantovane! Na našem web sajtu očekuje vas forum za diskusije na teme koje učite na našim kursovima. Ako vam ni to nije dovoljno, želite da nas pitate nešto, ili podelite neko zanimljivo i uzbudljivo iskustvo privatno sa nama, javite se email-om. Vrlo rado ćemo razmeniti ideje sa vama. I na kraju, očekujte dodatne beneficije kada se odlučite za druge kurseve iz naše ponude. Vi ćete doći na naš kurs zato da biste nešto novo naučili, ali i zato da bismo uspostavili dugotrajnu saradnju i partnerski odnos.

S poštovanjem,



P.S. Ne očekujemo da sada odmah pozovete i rezervišete mesto na kursu, ali dozvolite da vam još nešto kažemo za kraj. Ovaj dokument nije baš mali i vi ste ga pročitali do samog kraja. o onda nešto govori, zar ne? ☺

Razmislite o tome i onda nas pozovite.